

ネット販売も実店舗販売も同じ

時代のニーズを理解し、お客様の心を掴む

新商品開発から販売までを

自分の会社をもう一度見直してみませんか？時代がすさまじい勢いで変化しています(特にネットは)。この時代にじっとしていいのでしょうか？世の中のニーズを知り、自分の会社のターゲットを理解し、これからの企業の舵取りを旨く出来た会社が生き残れる時代なのかもしれません。さあ！これを機会にもう一度、商品・販売方法、サービス等を見直してみませんか？あなたの会社の新しい時代が見えてくるかもしれません！！



●講師紹介●

さかもと しゅうじ
坂本 秀二 氏

山梨日日新聞社・広告局次長

開催日時 平成29年4月25日(火)
14:00~16:00

会場 甲府商工会議所 201会議室
(甲府市相生2-2-17)

定員 50名 (定員に達し次第締め切ります)

受講料 無料

■お申込み期限：平成29年4月18日(火)

■お申込み方法

FAX(下欄申込書にご記入)、あるいは甲府商工会議所ホームページ「講演会・セミナー」よりお申し込みください。

全国の地方新聞社と電通で出資して作られた通販サイト(47CLUB)を計画段階から担当し、10年間ネット販売から新商品開発や商品PR等を行ってきた。昨年度は、47CLUB内での総売上で山梨が1位になっている。

【講座内容】

- 1. 計画の無い所に前進はない**
PDCAサイクルが出来ているか？
- 2. ターゲットを絞った商品開発**
宣伝費がないのなら？
- 3. 販売の手法が変わってきた**
ネット上でのSNS・動画は無視できない。
- 4. メディアをうまく使う**
ニュースリリースは当たり前！その先は？
- 5. 大ヒット商品は会社を潰す**
ファンを増やすこと！ゆっくり右肩上がりの商売を！
- 6. 店頭販売もネット販売も**
「UU」「CVR」「客単価」
データ分析をすることにより見えてくるものとは？
- 7. 新しい資金集め**

■お問合せ先(甲府商工会議所 担当:杉田)
TEL:055-233-2241

甲府商工会議所 → FAX:055-233-2131 担当:杉田 申込日(H29. . .)

事業所	TEL	() -
	FAX	() -
住所		
参加者名	参加者名	

お申込みいただいた皆様の情報は、当所の事業案内や遂行など、当所活動のために利用させていただきます。駐車台数に限りがございます。満車の場合は駐車できない場合がございますのであらかじめご了承ください。