

営業販売力強化セミナー

飛込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン
営業指南書はじめ著書37冊をもつカリスマ講師が伝授

営業・販売の現場ですぐ役立つ！ 初対面の1分間で 相手をその気にさせる技術

**受講後に必ず意識が変わります！
貴社の社員教育にこの機会をご活用ください！**

トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の瞬間に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、すぐに使えてすぐに結果が出る「1分間で相手の心をつかむ」秘訣について伝授します。



講師

株式会社新規開拓 代表取締役社長
朝倉 千恵子氏

35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。丸ビルにオフィスを構え、「トップセールスレディ塾」を主宰すると共に社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地で活躍中。
【著書】『コミュニケーションの教科書』『初対面の常識』 他

講座内容

- I 第一印象の重要性**
・初対面・商談を制する極意
- II 礼儀・挨拶の仕方**
・これを極めれば武器になる
- III 売れる営業担当者の「ABCDの法則」**
・売れる営業担当者が実践している法則
- IV 究極の質問話法を身に付ける**
・断り文句を上手に切り返す質問話法
- V 「あなたから買いたい!」と言われるために**
・どこで買うかよりも、誰から買いたいか

日時 平成31年2月8日(金)
14:00~16:00

会場 甲府商工会議所 5F ホール
(甲府市相生2-2-17)

定員 70名(先着順)

申込 下記申込書にご記入の上(切らずに)FAX送信頂くか、当所HPからお申込みください。なお、受講票は事前発行しませんので当日そのまま来所ください。

FAX▶055-233-2131

HP▶<http://www.kofucci.or.jp/seminar/>

主催 甲府商工会議所
担当:羽田 TEL055-233-2241

受講無料

初対面の1分間で相手をその気にさせる技術 FAX055-233-2131		事業所名	
所在地	〒	TEL	
		FAX	
受講者名			

※ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。