

営業・販売力強化セミナー

前回好評につき
再度開催!!
お申込みはお早めに

飛込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン
“朝倉千恵子”が伝授する受講者大絶賛のすごいセミナー

営業・販売の現場ですぐ役立つ! 初対面の1分間で 相手をその気に させる技術

受講後に必ず
意識が変わります!

トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。

営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、すぐに使えてすぐに結果が出る「1分間で相手の心をつかむ」秘訣について伝授します。

講座内容

- 第一印象の重要性
- 礼儀・挨拶の仕方
- 売れる営業担当者の「ABCDの法則」
- 究極の質問話法を身に付ける
- 「あなたから買いたい」と言われるために

講師



営業指南書をはじめ著書37冊を持つカリスマ講師
株式会社新規開拓 代表取締役社長
朝倉 千恵子 氏

1962年大阪府生まれ。小学校教師等を経て、35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。04年株式会社新規開拓を設立。現在は丸ビルにオフィスを構え、社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地を飛び回るカリスマ講師。主宰する「トップセールスレディ育成塾」の卒業生は2700名にのぼる。
【著書】『コミュニケーションの教科書』『初対面の常識』等37冊。

日時 令和元年11月27日(水) 14:00~16:00

会場 甲府商工会議所 5F ホール **定員** 100名(先着順)
(甲府市相生2-2-17)

申込 下記申込書にご記入の上(切らずに)FAX送信頂くか、当所HPからお申込みください。
なお、受講票は事前発行しませんので当日そのまま来所ください。

FAX▶055-233-2131 HP▶<http://www.kofucci.or.jp/seminar/>

主催 甲府商工会議所 担当:羽田 TEL055-233-2241

受講
無料

初対面の1分間で相手をその気にさせる技術 FAX055-233-2131		事業所名	
所在地	〒	TEL	
		FAX	
受講者名			

※ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。